

## ASPECTOS CLAVE PARA LA VENTA DE SEGUROS DE SALUD. CONTRATACIÓN COLECTIVOS DE SALUD EN FIATC.

### DESCRIPCIÓN:

¿Qué ventajas aporta el Seguro de Salud frente a la Sanidad Pública? ¿Qué tipología de Seguros de Salud puedo contratar?

¿Qué servicios y prestaciones son especialmente destacables en un Seguro de Salud?

¿Es posible suscribir un contrato de seguro de salud en todo caso? o ¿existe una normativa de contratación específica?

En caso de suscribir un seguro de salud en edad joven ¿cómo evoluciona el importe que pago en un Seguro de Salud?

Sí soy asegurado en una Entidad y decido cambiar de Compañía ¿cuento con ventajas?

**¿Cómo abordar la contratación de un Colectivo de Salud? ¿Cuenta con beneficios fiscales para la Empresa? ¿Y para sus trabajadores?**

Estos y algunos otros **aspectos clave en relación a la gama de Productos de Salud Fiatc se revisarán en este curso, con la finalidad de que el mediador pueda asesorar a su cliente y potenciar la venta del Seguro de Salud.**

### TEMARIO:

1. Mercado de Seguros de Salud en España.
2. Aspectos Clave relativos a Sanidad Privada vs Sanidad Pública.
3. Aspectos Clave en relación con las Modalidades de Contratación de los Seguros de Salud y las Prestaciones cubiertas.
4. Aspectos Clave relativos a la Contratación de Seguros de Salud.
- 5. La Contratación Colectiva del Seguro de Salud.**
6. Ventajas de los Seguros de Salud -fiscales, laborales y sociales- y otros argumentos de Venta.
- 7. Campaña Salud 2018-2019.**